



Valinhos, 7 de abril de 2019

POLÍTICA COMERCIAL - RICARDOBARRETO.COM

Prezado(s) CLIENTES,

Em complemento às informações acessadas através do website ricardobarreto.com, apresenta-se as condições comerciais para prestação dos serviços de consultoria de negócios, inovação e inteligência oferecidos por Ricardo Barreto (vide detalhes sobre obrigações, requisitos, sigilo e propriedade intelectual na sequência).

Deve-se observar a experiência de Ricardo Barreto nas metodologias utilizadas internacionalmente por empresas consolidadas e *startups*, a saber:

- ❖ **Inbound marketing:** desenvolvimento de negócios;
- ❖ **Customer development:** modelagem de negócios;
- ❖ **Design thinking:** desenvolvimento de produtos e serviços;
- ❖ **Funil de inovação:** gestão de processos de inovação;
- ❖ **Inteligência de valor:** desenvolvimento de produtos e serviços.

A escolha da metodologia depende, portanto, dos objetivos estratégicos do CLIENTE. O prazo previsto para capacitação e planejamento em cada uma das metodologias é de 1 mês, considerando-se reuniões semanais de 3 horas que deverão ser realizadas no endereço do CLIENTE ou outro local por ele indicado. Importante observar que mais de uma metodologia pode ser implementada simultaneamente.

Pratica-se um preço fechado de R\$ 3.000 para o escopo de capacitação e planejamento em cada metodologia, sendo parcelado em 3 vezes (início dos trabalhos, 30 e 60 dias). Os dados para o pagamento via depósito em conta e a emissão de notas fiscais serão passados posteriormente.

Após a conclusão do trabalhos, podem ser solicitados pelo CLIENTE serviços complementares durante a fase de implementação, cujos valores serão cobrados mediante honorários específicos (vide detalhes na sequência). Deve-se destacar que, no caso de reuniões fora da região de Campinas-SP, as despesas de viagem serão cobradas adicionalmente mediante a entrega dos respectivos comprovantes e consensadas com as regras do CLIENTE.

Para que os serviços possam ser programados, solicita-se tão somente a autorização por e-mail para info@ricardobarreto.com.

Fico à disposição para esclarecimentos.

RICARDO DE LIMA BARRETO
consultor



OBRIGAÇÕES E REQUISITOS

Obrigações (ricardobarreto.com):

- Utilizar as metodologias mais avançadas de inovação e inteligência;
- Cumprir com o programa acordado de capacitação e planejamento;*;
- Contribuir com as entregas previstas da metodologia de escolha.**

* Os materiais de suporte serão disponibilizados em pasta compartilhada via DropBox;

** Template digital (*inbound marketing*), Canvas completo (*customer development*), *briefing* de projeto (*design thinking*), planejamento estratégico (funil de inovação) e *briefing* de algoritmo (inteligência de valor).

Requisitos (CLIENTE):

- Disponibilidade de agenda para o cumprimento do programa;
- Estrutura física para consecução das reuniões e acesso dos materiais;*;
- Envolvimento para pesquisas e entregas previstas da metodologia de escolha.**

* Conta básica (gratuita) ativa no DropBox;

** Template digital (*inbound marketing*), Canvas completo (*customer development*), *briefing* de projeto (*design thinking*), planejamento estratégico (funil de inovação) e *briefing* de algoritmo (inteligência de valor).

PROPRIEDADE INTELECTUAL E SIGILO

Ricardo Barreto se compromete a não divulgar as informações sigilosas e/ou materiais de qualquer natureza que venha a ter acesso por conta da prestação dos serviços de consultoria descritos no presente documento. O CLIENTE detém todos os direitos da eventual propriedade intelectual que venha a ser obtida a partir das entregas previstas pela aplicação das metodologias de inovação e inteligência.

HONORÁRIOS

São cobrados os seguintes valores para os honorários EXTRAS, de acordo com o número de horas totais contratadas: R\$ 250/h (menos de 10 h), R\$ 200/h (10 a 30 h) e R\$ 150/h (mais de 30h). *

* Valores pagos no mês subsequente à prestação dos serviços, mediante a apresentação do relatório de horas no primeiro dia útil do mês.